

HANS-DIETER KLEINHUCKELSKOTEN ET AL.

Business Angels

Wenn Engel Gutes tun!

**Wie Unternehmensgründer und ihre
Förderer erfolgreich zusammenarbeiten.
Ein Praxishandbuch.**

Inhalt

Vorwort

Grundlagen

- | | | |
|---|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 1 | Was ist ein Business Angel? Was unterscheidet ihn vom Business Devil?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 12 |
| 2 | Was kann ein Unternehmensgründer von einem Business Angel erwarten?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 17 |
| 3 | Welche Anforderungen stellt der Business Angel an Unternehmensgründer?
Welche Zielunternehmen sind für ihn interessant?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 21 |
| 4 | Welche Stolpersteine in der Zusammenarbeit zwischen Business Angel und Unternehmensgründer gibt es?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 27 |

I

Prüfung und Durchführung einer Beteiligung

- | | | |
|---|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| 1 | Wie finden Business Angel und Unternehmensgründer erfolgreich zusammen?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 34 |
| 2 | Wie sieht ein überzeugender Businessplan aus?
<i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i> | 44 |

3	Welche öffentlichen Förderprogramme für Unternehmensgründer gibt es? <i>Christel Schmitz</i>	58
4	Das Dilemma der Jungunternehmer in der Frühphase <i>Michael Kesper</i>	72
5	Wie kann ein Business Angel seine Beteiligung über öffentliche Programme re- oder co-finanzieren? <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	78
6	Wie lässt sich eine Beteiligung strukturieren? <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	87
7	Genussscheine - eine unterschätzte Finanzierungsalternative <i>Michael Kesper</i>	95
8	Wie können Unternehmenswert und Anteile pragmatisch ermittelt werden? <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	99
9	Wie sieht der Wirkungskreis eines Business Angels aus? <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	no
io	Wie strukturiert der Business Angel den Ausstieg aus seiner Beteiligung? <i>Detlef Geldmacher / Frank Höhle</i>	114

% **Rechtliche Fragen**

1	Welche Verträge sollten zwischen Business Angels und Unternehmensgründern abgeschlossen werden? <i>Michael Tigges</i>	122
2	Wie sollte eine Due Diligence durchgeführt werden? <i>Michael Tigges</i>	135
3	Welche Gesellschaftsformen sind für Unternehmensgründer empfehlenswert? <i>Michael Tigges</i>	139

Welchen Haftungsfragen sehen sich Business Angels und Unternehmensgründer gegenüber?	152
<i>Michael Tigges</i>	
Wie beteilige ich Mitarbeiter am Unternehmen?	162
<i>Michael Tigges</i>	
Welche Regeln muss ein Business Angel als Mitglied des Aufsichtsrates einer AG beachten?	166
<i>Michael Tigges</i>	
Welche gewerblichen Schutzrechte gibt es in Deutschland?	169
<i>Ralf Sieckmann</i>	
Wie können Schutzrechte international durchgesetzt werden?	176
<i>Ralf Sieckmann</i>	
Wie kann der Wert von Schutzrechten vorab ermittelt werden?	180
<i>Ralf Sieckmann</i>	

1 % **Steuerliche Aspekte**

1	Welche steuerlichen Aspekte sind bei der Beteiligung an einer Kapitalgesellschaft relevant?	186
	<i>Harald Plewka</i>	
2	Welche steuerlichen Aspekte sind bei der Beteiligung an einer Personengesellschaft zu beachten?	195
	<i>Harald Plewka</i>	
3	Wie werden Sonderformen besteuert?	199
	<i>Harald Plewka</i>	

Übergreifende Aspekte

1	Möglichkeiten und Vorteile des privaten Risikokapitals (Private Equity) für Unternehmensgründer <i>Detlef Geldmacher / Frank Höhle</i>	206
2	Business Angels und VC-Gesellschaften - Partner oder Rivalen? <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	214
3	Business Angels im Team - Gemeinsamkeit macht stark <i>Hans-Dieter Kleinhückelskoten</i>	217
4	Welchen Mehrwert bieten regionale Business Angels- Netzwerke? - Das Beispiel BAAR e.V. <i>Ute Günther / Roland Kirchhof</i>	224
5	Was leistet das nationale Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND) als Dachorganisation? <i>Ute Günther / Roland Kirchhof</i>	233
	Nachwort der tbg	245
	Die Autoren	246